

# Vertrieb neu aufgestellt

## Rasso Schatz jetzt Vertriebsleiter für alle Produkte

Nachdem die Eingliederung der AgChem in Challenger abgeschlossen ist, wurde die Vertriebsmannschaft für Deutschland, Österreich und die Schweiz neu organisiert. Rasso Schatz, der bisher für die Raupen in diesen Ländern zuständig war, betreut nun als Vertriebsleiter alle Challenger-Produkte.

### Vertriebsorganisation wird verbessert

Gemeinsam mit seiner Mannschaft hat Schatz sich zum Ziel gesetzt, in den nächsten Monaten die Vertriebsorganisation für die Produkte Spra Coupe, Ro Gator, Raupe und Terra Gator so zu verbessern, dass die Kunden vor Ort schlagkräftige und zuverlässige Vertriebspartner der Marke Challenger vorfinden. Rasso Schatz ist seit 1. Mai 2003 im AGCO-Konzern tätig. „Gemeinsam mit meinem Team bieten wir nicht nur Beratung in Hinblick auf unsere Produkte, sondern betreuen unsere Kunden – ganz speziell auf die Anforderungen der Betriebe angepasst – ebenso intensiv im Bereich von Komplettlösungen und Einsatzgebieten“, betont Schatz. Zusammen mit seiner Vertriebsmannschaft, bestehend aus Gerd Leopold, Uwe Hartfiel, Eric Driessens und Johann Kooiker, plant er zudem den Bekanntheitsgrad der Marke Challenger weiter zu steigern. Geplant sind Vorführungen mit Händlern und Vertriebspartnern, bei denen Großbetriebe, Lohnunternehmer und Maschinengemeinschaften die Produkte der Marke besser kennenlernen können.

### Produktpalette für Deutschland, Österreich und die Schweiz

Im Bereich der Gülleausbringung bietet Challenger mit Terra Gator drei- und vierrädrige

Trägerfahrzeuge, die mit Aufbauten für das Ausbringen von Feststoffen oder Gülle ausgerüstet werden können. Durch die leichte Bauweise sind diese Güllefahrzeuge sowohl im Bestand als auch im Grundland oder auf der Stoppel sehr bodenschonend.

Challenger-Raupen gibt es von 250 bis 600 PS. Diese zeichnen sich durch einen sehr geringen Bodendruck sowie durch eine optimale Zugkraftübertragung aus. Immer mehr werden sie auch in Sonderberei-



### Rasso Schatz ist jetzt Vertriebsleiter für alle Challenger Produkte.

chen wie im Bau- oder Forstbetrieb eingesetzt.

Für den Pflanzenschutz bietet Challenger die Selbstfahrerspritzen Ro Gator und Spra Coupe an. Der Ro Gator ist durch sein großes Tankvolumen und die großen Arbeitsbreiten sehr schlagkräftig. Ebenso zum Einsatz im Pflanzenschutz kommt das Spra Coupe. Mit dieser Maschine sind höhere Fahrgeschwindigkeiten kein Problem. Aus diesem Grund und aufgrund der sehr leichten Bauweise gelingt es daher mit dem Spra Coupe, die Kosten drastisch zu senken.